

دسته بندی خدمات

1. رشته امور آموزشی و فرهنگی و هنری

- معلمي تدریس
- تولید ادبی و هنری زبان خارجه
- روابط عمومی -تبلیغات- مطبوعات و رسانه ها
- برنامه ریزی
- مدیریت های مربوط
- مشاوره

2. رشته اداری و مالی

- حسابداری حسابرسی
- اداری مالی
- بیمه
- بانکداری -بورس -آمار اقتصادی

3. رشته امور اجتماعی

- پژوهش های میدانی روان شناسی جامعه شناسی
- علوم سیاسی روابط بین الملل
- تحلیلگری آمار اجتماعی مشاوره علوم تربیتی

4. رشته بهداشتی و درمانی

- پزشکی دندان پزشکی پیراپزشکی
- پرستاری مامایی داروسازی
- کاربری سیستم های جدید در درمان و بهداشت و تولید داروها و واکسن ها
- تحقیقات و برنامه ریزی

5. رشته خدمات

- واسطه گری فروشندگی بازرگانی
- بازاریابی کارشناس فروش
- توزیع کالا پشتیبانی پشتیبانی تلفنی
- توریسم سرگرمی تغذیه
- ساخت و ساز بنا و حرفه های اصلاح و تعمیر

6. رشته کشاورزی و محیط زیست

- کشت و داشت و برداشت محصول پژوهش های مربوط به هر مرحله
- پرورش انواع جانوران سودمند و مطالعات وابسته دامپزشکی
- گیاه شناسی مطالعات جنگل و آب و هوا بیابان زدایی

7. رشته فنی و مهندسی

- سخت افزار و نرم افزار صنعت و تکنولوژی

- اختراع و تولید صنعتی
- کارگری صنعت کارگاه ها آزمایشگاه ها

8. رشته فرآوری داده ها

- اطلاع رسانی کتابداری
- تولید نرم افزارهای اطلاعاتی گسترش اطلاعات شبکه اینترنت
- انتقال و تلفیق اطلاعات ارزیابی داده ها حفاظت داده ها

9. رشته امور ورزشی و تربیت بدنی

- مربی ورزشی سرپرست تیم
- فیزیولوژی ورزشی رفتار حرکتی
- روانشناسی ورزشی
- آسیب شناسی و حرکات اصلاحی بیومکانیک ورزشی

10. سایر

مهارت های اصلی

1- مهارت های فنی

اگر راه اندازی، آزمایش و تعمیر لوازم الکتریکی، الکترونیکی، خودرو ، قطعات، وسایل، افراد، مکان ها و... را به انتخاب خود یاد داشته باشید، می توانید مطمئن باشید همیشه کاری برای شما وجود دارد.

2- مهارت حل مشکل

مهارت حل مشکل یعنی بدانی در شرایط دشوار چگونه بهترین تصمیم گیری را بکنی. بیشتر وظایفی که در زندگی داریم سخت و پیچیده هستند. افرادی که مشکلات را بدرستی تشخیص می دهند، راه حل های خلاقانه ای نیز پیدا می کنند، و تصمیمات مناسبی می گیرند.

3- روابط عمومی

داشتن روابط عمومی قوی می تواند تضمینی باشد که همیشه شغلی داشته باشید، حتی اگر شغلتان را از دست دهید، با این مهارت می توانید به سرعت شغل جدیدی بیابید.

شرکت ها با مشکلات اجتناب ناپذیری مواجه می شوند که در ارتباط با رفتار متقابل اشخاص با یکدیگر است. عمده موفقیت یک شرکت به این موضوع مربوط است که افراد تا چه حد می توانند با هم به صورت تیمی فعالیت کنند. این مدیریت منابع انسانی، مدیریت اعضا، و مدیر عامل است که نیازهای کارکنان خود را کاملاً بشناسند، و خواهان یافتن بهترین روش ها برای برآوردن نیازهای آنها در حیطه شغلی باشند.

4- برنامه نویسی کامپیوتر و دانش کامپیوتری

برنامه نویسی صحیح کامپیوتری برای برآورده کردن نیازهای خاص یک شرکت خاص می تواند فرصت های استخدام و پیشرفت حرفه ای را افزایش دهد. عمده زبان های برنامه نویسی امروز عبارتند از . Visual Basic Java , Unix , HTML , SQL Server : یادگیری و آشنایی با آنها بسیار مفید و موثر خواهد بود.

5- آموزش

برخی مهارت های شغلی هست که احتمال یافتن کار را برایتان ساده تر می کند امروزه دائماً اطلاعات جدیدی در حال تولید و ثبت می باشد. از این رو تقاضا برای جذب افرادی که دارای مهارت های لازم برای گردآوری اطلاعات، و کاربست آنها در زمینه های آموزش، خدمات اجتماعی، مشاوره مدیریت و تجارت باشند، بسیار بالاست.

6- مدیریت اطلاعات

در قرن حاضر، اطلاعات (Data) مبنای اساسی سیستم های اقتصادی محسوب می شوند. اشخاصی که دانش و مهارت مدیریت اطلاعات دارند برای اکثر مشاغل مناسب هستند. تحلیل گران سیستم، تکنولوژیست های اطلاعات، مدیران بانک اطلاعاتی و مهندسان ارتباطات و مخابرات از جمله اشخاصی هستند که مهارت های مدیریت اطلاعات را دارند.

7- مدیریت مالی

برنامه ریزی اقتصادی برای تضمین یک زندگی راحت پس از دوران بازنشستگی امری بسیار ضروری است. کارگزاران سرمایه، برنامه ریزان مالی، و حساب داران برای برآوردن این تقاضا همواره مورد نیاز هستند.

8- دانستن زبان خارجی

دانستن زبانی غیر از زبان مادری امکان های ارتباطی و یادگیری جدیدی فراهم می کند. علاوه بر این امروزه کشورها به مواد و محصولات یکدیگر احتیاج متقابل دارند و در حوزه های مختلفی در حال مبادله هستند. به همین دلیل توانایی صحبت به یک زبان خارجی فرصت های شغلی مناسبی را فراهم می آورد.

9- مدیریت تجارت و بازرگانی

بسیار مهم است که هدایت و مدیریت اهداف در شرکت به موازات هم پیش روند. مرکز این مهارت ها چنین ظرفیت هایی محسوب می شوند: توانایی مدیریت افراد، سیستم ها، منابع و سرمایه های مالی، شناخت مشتریان، و نحوه مبادله و تغییر این نیازها به فرصت های تجاری و بازرگانی قرار دارد.

10- بازاریابی و مدیریت فروش

امروزه برای مشاغل داشتن نیروی کاری که توانایی بازاریابی و جذب مشتری خود را دارد در اولویت قرار گرفته است.